

Meaningful Work. Global Impact.

経験者採用

At Cadence, we hire and develop leaders and innovators who want to make an impact on the world of technology.

募集職種

シニアセールスリプレゼンタティブ（営業職）

業務内容

日本のお客様向けシニアセールスリプレゼンタティブ（営業職）。ケイデンスの代表としてお客様の窓口となり、特定の大手顧客向けにソリューション営業を行います。このため、戦略の立案、実行に対する責任を持ち、他部門（技術、開発部門、海外オフィスの営業部門等）とも協業する、とてもやりがいのある仕事です。

担当製品：ソフトウェア, ハードウェア 関連全般

応募要件、経験/スキル

- ◇ ハイテク企業での3年以上の法人営業経験者（EDA/半導体関連であれば尚可だが、必須とせず）
- ◇ 日常会話もしくはそれ以上の英会話スキル
- ◇ 積極性、協調性、戦略的営業思考が出来る方
- ◇ 大卒以上

待遇

経験スキルに応じ優遇

通勤費全額支給



cadence®

Meaningful Work.
Global Impact.

福利厚生

各種社会保険（関東 IT 健康保険組合加入）、退職金制度、企業型確定拠出年金制度、団体生命・入院保険等、通年型オンライン研修制度、パッケージ型福利厚生アウトソーシングサービス(Welbox)、会員制高級リゾートホテル

休日休暇

休日休暇：完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始、年次有給休暇、夏期休暇、特別休暇、慶弔休暇、産前産後休暇、育児休暇、ボランティア休暇等

勤務時間

専門業務型裁量労働制（1日のみなし労働時間 7.5 時間、出退勤時刻の目安：9:00～17:30）

勤務地

新横浜（新横浜駅直結）、転勤無し

ご応募・お問い合わせ

ご応募・お問い合わせの際は、Japan_hr@cadence.com までご連絡ください。

Make your mark.